

ORIENTATION ECONOMIQUE

HUMANITES TECHNIQUES

<i>Options Groupées</i>	<i>Gestion</i>	<i>(3^e en 2018-2019)</i>
	<i>Sciences Economiques appliquées</i>	<i>(4^e en 2018-2019)</i>
	<i>Gestion</i>	<i>(4^e en 2019-2020)</i>
	<i>Technicien(ne) commercial(e)</i>	<i>(3^e degré)</i>

Si tu souhaites acquérir

1. une formation théorique adéquate afin de permettre une poursuite d'études commerciales,
2. une connaissance suffisante du néerlandais et de l'anglais pour communiquer en milieu professionnel,
3. une formation orientée vers l'entreprise et qui te donne l'occasion d'y faire des stages,
4. une qualification « pratique » suffisante pour entrer dans la vie professionnelle,

alors, cette filière commerciale répondra à tes aspirations et te délivrera le Certificat d'Enseignement Secondaire Supérieur donnant accès à l'enseignement supérieur ainsi qu'un certificat de qualification de technicien(ne) commercial(e) à valoriser pour décrocher un emploi.

La formation s'articule sur l'acquisition de compétences en

1. analyse de marchés ;
2. fonctionnement d'entreprises de distribution ;
3. gestion administrative, financière, comptable et logistique ;
4. maîtrise des logiciels courants en bureautique ;
5. communication professionnelle ;
6. pratique du néerlandais et de l'anglais.

Elle implique la maîtrise de notions de droit et d'économie générale.

Et après ?

En tant que technicien(ne) commercial(e), tu auras à mettre en œuvre tes acquis en matière de vente, de marketing, d'organisation. Cela suppose une connaissance précise des publics cibles de l'action commerciale (le client) ainsi que des produits et/ou des services à vendre. Il faut bien entendu avoir une maîtrise suffisante des techniques courantes du marketing.

Tu utiliseras l'informatique pour suivre les mutations actuelles de l'activité commerciale.

Tes qualités de présentation, de correction, de discrétion et d'honnêteté et la pratique courante de langues étrangères seront des atouts déterminants dans l'exercice du métier.

Tu auras la possibilité de postuler un emploi dans différents secteurs comme vendeur qualifié, délégué commercial, chef de rayon, gérant de magasin, ... et en qualité d'employé dans les banques, les compagnies d'assurance, les entreprises commerciales, les ministères,...

Tu peux également envisager des études supérieures :

- de type court : les baccalauréats professionnalisants en secrétariat, comptabilité, assurances, publicité, distribution et marketing, ...
- de type long : si tu es très motivée, les masters dans le domaine économique et social, ...